

ニュース&トピックス No.2024-60

(2024.8.6)

信金中央金庫 地域・中小企業研究所 上席主任研究員 藁品 和寿 03-5202-7671 s1000790@FacetoFace. ne. jp

中小企業の事例から見る「環境経営」③

- 有限会社新家青果(兵庫県洲本市)の「グリーン」への挑戦-

―― ポイント -

- ▶ 「脱炭素」への機運の高まりを踏まえ、シリーズ・レポートとして、「環境経営」に果敢に挑戦して、さらなる飛躍を図る中小企業の事例を紹介するものを発行する。個社の事例をニュース&トピックスにて紹介するとともに、今後、複数社の事例をとりまとめた産業企業情報を発刊していく予定である。
- ▶ 今回は、兵庫県洲本市に本社を置き、淡路島産玉ねぎのブランド向上に向けて"淡路島発"の農業モデルの確立を志す、有限会社新家青果の事例を紹介する。同社は、有機農業をはじめ、「カーボンフリー」の実現に向けた数々の先導的な取組みに挑戦している。

1. はじめに

信金中央金庫は、中期経営計画『SCBストラテジー2022』において、信用金庫業界独自のグリーン戦略を通じて「信用金庫=グリーン」のブランドイメージの定着を企図し、2021年9月から、「しんきんグリーンプロジェクト」を推進している¹。この一環として、2023年8月から、国立大学法人神戸大学経済経営研究所との間で、中小企業の脱炭素経営にかかる実態や課題を調査・研究し、学術的観点から、より実効性の高い脱炭素化支援策を検討するとともに、研究成果を広く発信する目的で、共同研究に取り組んでいる²。また、信金中央金庫地域・中小企業研究所では、産業企業情報 No. 2022- 1^3 (2022年4月19日発行)を皮切りに、「脱炭素」をキーワードとした題材で、随時、情報発信を継続してきた⁴。

こうしたなか、本稿では、有機農業をはじめ、「カーボンフリー」の実現に向けた数々の先導的な取組みに果敢に挑戦している農業生産法人の取組み事例を紹介する。

なお、本稿作成に際して、有限会社新家青果 代表取締役社長 新家春輝様に取材をさせていただいた。貴重なお時間を頂戴したことに、この場をお借りしてお礼申し上げたい。

2. 有限会社新家青果の「グリーン」への挑戦

(1)企業の概要

同社は、1952年5月、兵庫県津名郡五色町鮎原において創業した(**図表1**)。新家覚元社長(初代)が青果物の集出荷事業を開始し、現在、玉ねぎを中心とした卸売業を主

[「]信金中央金庫ホームページ(https://www.shinkin-central-bank.jp/investor/plan/)を参照

² 信金中央金庫ホームページ(https://ssl4.eir-parts.net/doc/8421/announcement/90897/00.pdf)を参照

³ 信金中央金庫ホームページ(https://www.scbri.jp/reports/industry/20220419-1-5.html)を参照

⁴信金中央金庫 地域・中小企業研究所ホームページ(https://www.scbri.jp/)において、「産業企業情報」ならびに「ニュース&トピックス」を中心に検索、参照願いたい。

に営んでいる(図表 (図表1)企業の概要 2)。2001年10月 に、淡路産玉ねぎの 自社栽培を開始し、 2002年10月からは 有機栽培に挑戦し ている。2003年5 月、3代目として現 社長が就任したの と同時に、有限会社 新家青果を設立、 2007 年9月に農業 経営を法人化した。 その後、2017年4月 に、小野事業所(兵 庫県小野市)、2019 年 11 月には大阪事 業所(大阪府茨木 市)を新設し、事業 を拡大している。現 在、仕入れ先は約 200の農家等、販売 先は大手飲食チェ ーンをはじめ約100 以上に上る。

同社の経営理念

代表者	新家 春輝
本社所在地	兵庫県洲本市
主力業務	青果物の仲買及仲 卸、青果物の加工、 青果物の生産
従業員数	95名
創業年月	1952年5月
法人設立年月	2003年5月
資本金	5,500万円



(備考1) 写真は、取材に応じていただいた新家春輝社長 (備考2) 同社ホームページ等をもとに信金中央金庫 地域・中小企業研究所作成

(図表2) 同社の主力加工製品

① ソテーオニオン



② 剥き玉ねぎ



は「幸」である。社 (備考) ①は信金中央金庫 地域・中小企業研究所撮影、②は同社提供

員が仕事にやりがいを感じ、それが課題解決能力や生産性の向上に結び付くことで、社 員個人ならびに同社の成長につながり、社員を含むステークホルダーすべてが「幸せ」 を感じられることを目指している。

同社の人員は、役員3人、正社員12名、パート約70名・技能実習生10名である。外 国人技能実習生については、2006年から積極的に受け入れ、現在、15期生である。女性 活躍や障がい者雇用にも積極的で、女性の管理職比率は33%となっている。

こうした取組みを重ねる中で「SDGs」という言葉を知り、新家社長は、同社の取 組んでいることと大切にしていることをSDGsのそれぞれのゴールに照合したとこ ろ、もともとSDGsを意識して取り組んできたわけではなかったにもかかわらず、結 果的にいずれもSDGsの目的と合致していたことに気づいた。そこで、SDGsの時 流を捉え、2024年1月にホームページをリニューアルするとともに、SDGsの取組み を積極的にPRしている。なお、2年ほど前から、照合した結果を「SDGsマッピン

2

グ」として公表し、その後も定期的に評価し直している。

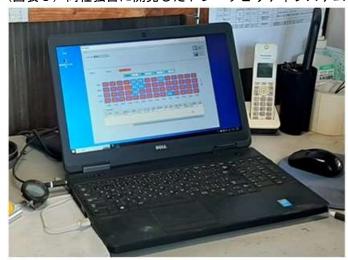
社員に対する SDG s の意識醸成では、年頭所感に加えて、幹部補佐以上を対象とした月例ミーティングの機会を捉え、新家社長が 10 分ほど、SDG s に関する話題提供をしている。2024 年 5 月からは、社員一人ひとりの個人業績目標の 1 つとして SDG s 活動を取り入れる等、社員の行動変容を促している。なお、新家社長は、社員への理念浸透にあたって、SDG s は使いやすいツールであると感じているという。

(2) 「グリーン」への挑戦

同社は、有機(オーガニック)認証 6 (有機 JASマーク)およびGLOBAL G.A. P^7 認証の2つを取得している。この2つの認証を取得している国内の玉ねぎ農場は4つしかなく、本州では同社が唯一である。

GLOBAL G. A. P取得への挑戦のきっかけは、取引先とのやりとり等を通じて、 社内の生産体制を整理したいという想いに至ったことであった。また、将来、淡路産玉 ねぎを海外へ輸出したいという想いもあったことから、JGAP⁸よりも難易度の高いこ とを覚悟しつつ、2年ほどかけて販売先と勉強会を重ねながら、2010年に取得すること ができた。この認証の取得で特に労力をかけた点は、玉ねぎの収穫から保管、出荷に至 るまでの「トレーサビリティ」である。仕入先の玉ねぎの栽培方法や品種等も多様であ るため、数万通りのパターンを管理する必要があった。この困難に対し、経費負担は小 さくなかったものの、外部のプログラマーの協力を得ながら、自社独自のトレーサビリ ティシステムを構築することができた(図表3)。また、GLOBAL G. A. P取得に かかる申請書の作成についても、書き方に詳しい取引先の担当者から無償のアドバイス を受けることができた。 (図表3) 同社独自に開発したトレーサビリティシステム

2010年12月には、南あわじ事業所の敷地内に、2,500トンもの玉ねぎを保管できる、550坪の巨大冷蔵庫⁹を稼働した(**図表4**)。淡路島では最大級の冷蔵庫である。淡路島産玉ねぎは、例年3~6月に収穫されるが、冷蔵庫で最長翌年3月まで保存することにより、年中販売を実現している。おお、構築したトレーサビリティシお、構築したトレーサビリティシお、構築したトレーサビリティがそれぞれ別々に仕入れた玉ねぎがそれぞれ別々に仕入れた玉ねぎが



(備考) 信金中央金庫 地域・中小企業研究所撮影

⁵ 同社ホームページ(http://www.shinkeseika.co.jp/img/sdgs/mapping.pdf)を参照

[『]農林水産省ホームページ(https://www.maff.go.jp/j/jas/jas_kikaku/yuuki.html)を参照。「有機 JAS マーク」がない 農産物、畜産物および加工食品に、「有機」、「オーガニック」等の名称の表示や、これと紛らわしい表示を付すことは 法律で禁止されている。

⁷ GLOBALG.A.P協議会ホームページ(https://www.ggap.jp/?page_id=35)を参照。GLOBAL G.A.P.認証は、食品安全、労働環境、環境保全に配慮した「持続的な生産活動」を実践する優良企業に与えられる世界共通ブランドである。なお、G.A.P.とは、GOOD(適正な)、AGRICULTURAL(農業の)、PRACTICES(実践)のこと

^{® (}一財)日本GAP協会ホームページ(https://jgap.jp/)を参照

⁹ 冷蔵庫内では、保存期間をより延ばすため、保存する玉ねぎに電流を流すことを試行中である。

いののさの時るきいのようでて等確といいないないを認が

 (図表4) 加工工程全体の CO2排出量削減に貢献する巨大冷蔵庫(南あわじ事業所)

① 巨大冷蔵庫内



② 巨大冷蔵庫内に保管される自社栽培玉ねぎ



(備考) ①は信金中央金庫 地域・中小企業研究所撮影、②は同社提供

加工(皮むき作業、洗浄作業、検品作業等)していたが、2017 年4月に兵庫県小野市、2019 年 11 月に大阪府茨木市に剥き玉ねぎ工場を新設したことに伴い、北海道からこの2つの工場へ鉄道により運搬することで、流通に伴う CO_2 排出量を6割弱も削減することができた。Scope3(サプライチェーン排出量)削減に大きく貢献できていると自負しており、今後も、取引先を意識しながら、さらに貢献していきたいと意気込む。

安価な中国産の入荷の増大にともない玉ねぎの価格が低迷し、1969年~1999年の30 年間で淡路島産玉ねぎの生産量は半分になった。新家社長は、「この後30年間で淡路島 の玉ねぎ生産はなくなってしまうのではないか」と危機感を感じ、「どのように栽培し たら淡路島の農家の所得を守ることができるのか」という課題意識を持った。そこで、 「淡路島産の玉ねぎを守りたい」という熱い想いから、自社にて「淡路島産ブランド」 に加えて、差別化も図れる新たなブランド玉ねぎの研究栽培に挑戦することになる。 2001年10月、玉ねぎの自社栽培を開始した。農家にできることは「土づくり」であり、 異常気象への対応策では「有機栽培」が有効だろうという考えの下、2002 年 10 月から 有機栽培に挑戦している。常時、3~4名の正社員やアルバイトで対応している。当時、 農家における有機栽培への理解が浅かったため、島内の玉ねぎの主な産地である南部 (南あわじ市エリア) ではなく、北部(淡路市エリア) にて果樹園等の放棄地を畑に開 拓し、7~クタールほどを確保した。有機栽培では草引きの作業負担が大きく、連作障 害やべト病(かびによる代表的な病気)に悩まされることもあり、当初は収穫量が思う ように伸びなかった。有機栽培による収支は厳しく、新家社長は、何度も「やめよう」 と思った瞬間があったという。しかし、自社ブランド(登録商標)の「あまたまちゃん」 (2006年11月から販売開始)や「さらだちゃん」(2011年7月から販売開始)が生ま れた発想や技術、また現在の取引先から得ている信頼も、真面目に有機栽培やGLOB AL G.A.Pに取り組み、その管理手法が慣行栽培にも活かされているからであり、自

社の農園事業は、いわば新家青果の"心臓部"であることから、「淡路島ブランド」の向上に向けて挑戦を続けている。淡路島内にとどまらず、「将来、貧困国等で"食べられる農業"を実現したい」というグローバルな観点も併せ持ち、高いパッションで邁進している。

玉ねぎの有機栽培によるCO₂削減効果が巨大冷蔵庫からのCO₂排出で削がれてしまうという矛盾を解消するため、2023年2月、**淡路信用金庫(兵庫県洲本市)**等から資金面での支援を受け、巨大冷蔵庫の屋根に太陽光発電パネルを設置した**(図表5)**。こ

れにより、巨大冷 (図表5)巨大冷蔵庫の屋根に設置された太陽光発電パネル



(備考) 同社提供

使用電力量でみても、37%の削減を実現している。

農林水産省は、2024年3月から、農業での環境フットプリントに関する任意ラベル制度¹⁰(三つ星制度)を本格運用している。同社は、栽培・保管・流通の生産工程全体でみるとCO₂の約 14%削減を達成しており、排出量削減等の努力の結果、この三つ星制度に例えると「二つ星」に値する。なお、有機栽培事業での削減量は「三つ星」に相当するため、新家社長は、将来、事業全体で「三つ星」の取得を目指したいという。

サーキュラーエコノミー(循環型経済)の観点からは、玉ねぎの皮(残さ)(図表 6)を有効活用する観点から、色素を抽出する業者等への販売にも積極的に取り組んでいる。

このほか、地元の民間企業の社員等を対象とした食育教育に取り組んでいるが、SDGsの目標4(質の高い教育をみんなに)の観点から、地元の小・中学生を

(図表6) 玉ねぎの皮(残さ)



(備考) 信金中央金庫 地域・中小 企業研究所撮影

工場見学で受け入れる等、活動範囲をさらに広げていきたいと意気込む。

¹⁰ 農林水産省ホームページ(https://www.maff.go.jp/j/press/kanbo/b_kankyo/240301.html)を参照。なお、削減率20%以上で三つ星、同10%以上で二つ星、同5%以上で一つ星である。

現在、こうした一連の活動をいったん集大成するため、「ひょうご産業SDGs認証 事業11 (第3回認証)の最上位であるゴールドステージの取得に向けて挑戦していると ころである。

3. おわりに

同社では、経営理念とする「幸」に基づいて展開してきた事業自体がSDGs活動その ものであり、「本業≒SDGs活動」となっている。また、SDGsを"共通言語"とし て、社内での理念浸透に活かしている姿勢、脱炭素化への取組みにおいて、異常気象の影 響を直接受ける農業に取り組んでいることもあり、サプライチェーンを巻き込んだSco pe3まで強く意識している姿勢が大変印象的である。2001年の淡路島産玉ねぎの自社栽 培を皮切りに挑戦してきた数々の挑戦が、結果的にSDGs活動そのものにつながり、そ の活動を効果的な形で社内外に示すことで、ビジネスとして結実してきているといえるの ではないだろうか。

こうした意欲も熱意も高い地域企業では、事業に直結するビジネスマッチングへの期待 も高い。今後、地域金融機関には、地域企業の事業を理解し伴走支援をするため、財務面 からの"目利き力"に加えて、事業の実態を踏まえたきめ細かいサービスの提供が求めら れているといえよう。

以上

本レポートは発表時点における情報提供を目的としており、文章中の意見に関する部分は執筆者個人の見解となり ます。したがいまして、投資・施策実施等についてはご自身の判断でお願いします。また、レポート掲載資料は信 頼できると考える各種データに基づき作成していますが、当研究所が正確性および完全性を保証するものではあり ません。なお、記述されている予測または執筆者の見解は予告なしに変更することがありますのでご注意ください。

6

¹¹ 兵庫県ホームページ(https://web.pref.hyogo.lg.jp/sr07/sdgs-ninsho.html)を参照